

Wir **begeistern**
unsere Mitarbeiter



Account Manager (m/w/d)

Standort: Munich

Zeitpunkt: As of now

[Jetzt Bewerben](#)



Aufgaben

- Aktive Betreuung und kontinuierliche Kontaktpflege der Vermittler und Multiplikatoren unserer Kooperationspartner
- Akquise von neuen Vermittlern sowie Ausbau der Vermittlungspotentiale
- Präsentation der FNZ Bank SE und des Leistungsspektrums auf Vermittler-Ebene der Kooperationspartner
- Begleitung des Vermittlers bei Aufnahme des Geschäftsbetriebes und Intensivierung der Zusammenarbeit
- Schulungen bzgl. FNZ Bank SE Leistungsspektrum vor Ort und Durchführung von Webinaren
- Durchführung von Vertriebsmaßnahmen
- Erkennung von Vertriebspotentialen und Cross-Selling neuer Funktionalitäten und des bestehenden Leistungsspektrums

- Dokumentation der Betreuungsaktivitäten sowie Follow Up
- Abstimmung der Vermittlerliste und der Reiseplanung mit der Leitung des Account Managements
- Controlling der Bestandsentwicklung



Qualifikationen

- Ausbildung als Bankkaufmann (m/w/d) oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Finanzdienstleistungsvertrieb
- Berufserfahrung und Erfahrung im Vertrieb / Umgang mit Kunden
- Souveränes Auftreten bei Kunden und in der Öffentlichkeit, Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Einschlägige Erfahrung in der Betreuung
- Idealerweise aktives und ausbaufähiges Netzwerk im Markt
- Hohe Bereitschaft zu mehrtägiger Reisetätigkeit
- Kennen des Geschäftsmodells, der Strategie, des Leistungsspektrums sowie der allgemeinen Arbeitsabläufe und Prozesse der FNZ Bank SE
- Verständnis der FNZ Bank SE Provisionsstrukturen sowie der Orderprozesse



Benefits

- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Gute Verkehrsanbindung (direkt neben S-Bahn Station sowie Autobahnausfahrt)
- 30 Tage Urlaub + 1 Tag Sonderurlaub für ehrenamtliche Tätigkeiten
- Moderne Büroräume & ergonomische Arbeitsplätze

- Zuschuss zum öffentlichen Nahverkehr sowie Parkplätze vor Ort
- Fahrrad-Leasing
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterangebote & -rabatte bei namhaften Marken

Jetzt bewerben



Mehr über uns

Die FNZ Bank SE bietet neben umfassenden Dienstleistungen im Depotgeschäft u.a. auch die Finanzportfolioverwaltung sowie das Einlagengeschäft an. Als eine der führenden B2B-Direktbanken in Deutschland verwaltet die FNZ Bank SE für mehr als eine Million Kunden ein Vermögen von rund 60 Mrd. Euro. Finanzvertriebe, Versicherungen, Banken, Vermögensverwalter und andere Unternehmen nutzen für ihre Kunden die mandantenfähigen Lösungen von der FNZ Bank SE für die Depot- und Kontoführung.

Seit 2019 ist die FNZ Bank SE Teil der FNZ Gruppe und hilft aktiv dabei die Mission der Gruppe Vermögensaufbau für jeden zu ermöglichen, indem alle Menschen mit Geldanlagen nach ihren Wünschen und zu ihren Bedingungen Wohlstand schaffen können, umzusetzen. Die FNZ Gruppe verwaltet dabei auf ihrer Plattform, für über 20 Millionen Anleger weltweit, ein Kundenvermögen von mehr als 1,5 Billionen US-Dollar und beschäftigt weltweit über 5.000 Mitarbeiter in Europa, Nordamerika und im asiatisch-pazifischen Raum.

Mehr über die FNZ Bank SE finden Sie auf **unserer Website**.

Ausgezeichnet
von **kununu**



© FNZ Bank SE

Impressum
Datenschutz

Twitter
Linkedin
Xing