

Wir **begeistern**
unsere Mitarbeiter



Key Account Manager (m/w/d)

Standort: Munich

Zeitpunkt: As of now

Jetzt Bewerben



Aufgaben

- Akquise von neuen Kooperationspartnern
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien und -konzepten
- Initiierung und Begleitung von Marktbeobachtungen/ -analysen
Präsentation der FNZ Bank SE und des Leistungsspektrums auf Management und Entscheider-Ebene
- Verantwortung für Abstimmung der spezifischen Kundenanforderungen mit dem
- Kooperationspartner und den FNZ Bank SE internen Einheiten
- Selbständige Vertragsverhandlungen und –abschluss von Kooperationsverträgen
- Erstellung von Angeboten
- Mitarbeit bei Anbindungs- und Vertriebsprojekten
- Aktive Betreuung der Kooperationspartner und Multiplikatoren

- Aktives Cross- und up-selling
- Durchführung von Vertriebsmaßnahmen



Qualifikationen

- Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Finanzdienstleistungsvertrieb
- Berufserfahrung und Erfahrung im Vertrieb / Umgang mit Kunden
- Erfahrung in der Betreuung von B2B-Kunden
- Verhandlungsgeschick und Erfahrung bei Vertragsgestaltung
- Idealerweise bringen Sie ein aktives und ausbaufähiges Netzwerk mit
- Souveränes Auftreten bei Kunden und in der Öffentlichkeit, Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Bereitschaft zu mehrtägiger Reisetätigkeit
- Kenntnisse des Geschäftsmodells, der Strategie, des Leistungsspektrums sowie der ebase
- Verständnis der ebase Provisionsstrukturen sowie der Orderprozesse



Benefits

- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Gute Verkehrsanbindung (direkt neben S-Bahn Station sowie Autobahnausfahrt)
- 30 Tage Urlaub + 1 Tag Sonderurlaub für ehrenamtliche Tätigkeiten
- Moderne Büroräume & ergonomische Arbeitsplätze
- Zuschuss zum öffentlichen Nahverkehr sowie Parkplätze vor Ort
- Fahrrad-Leasing
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterangebote & -rabatte bei namhaften Marken

Jetzt bewerben



Mehr über uns

Die FNZ Bank SE bietet neben umfassenden Dienstleistungen im Depotgeschäft u.a. auch die Finanzportfolioverwaltung sowie das Einlagengeschäft an. Als eine der führenden B2B-Direktbanken in Deutschland verwaltet die FNZ Bank SE für mehr als eine Million Kunden ein Vermögen von rund 60 Mrd. Euro. Finanzvertriebe, Versicherungen, Banken, Vermögensverwalter und andere Unternehmen nutzen für ihre Kunden die mandantenfähigen Lösungen von der FNZ Bank SE für die Depot- und Kontoführung.

Seit 2019 ist die FNZ Bank SE Teil der FNZ Gruppe und hilft aktiv dabei die Mission der Gruppe Vermögensaufbau für jeden zu ermöglichen, indem alle Menschen mit Geldanlagen nach ihren Wünschen und zu ihren Bedingungen Wohlstand schaffen können, umzusetzen. Die FNZ Gruppe verwaltet dabei auf ihrer Plattform, für über 20 Millionen Anleger weltweit, ein Kundenvermögen von mehr als 1,5 Billionen US-Dollar und beschäftigt weltweit über 5.000 Mitarbeiter in Europa, Nordamerika und im asiatisch-pazifischen Raum.

Mehr über die FNZ Bank SE finden Sie auf **unserer Website**.

Ausgezeichnet
von **kununu**



Xing